

# INKATERRA RECIBE 5 LLAVES MICHELIN

Por **T News** - noviembre 5, 2025





Entre los hoteles más excepcionales del mundo

## INKATERRA RECIBE 5 LLAVES MICHELIN, DISTINCIÓN A EXCELENCIA EN HOTELERÍA

Inkaterra ha sido reconocida con cinco Llaves Michelin en la primera edición de este galardón en Perú, que distingue hoteles excepcionales por su hospitalidad, autenticidad y sostenibilidad. Inkaterra La Casona y Hacienda Urubamba recibieron dos llaves cada uno, mientras que Machu Picchu Pueblo Hotel obtuvo una. La empresa celebra 50 años como pionera del ecoturismo y líder en turismo regenerativo, integrando conservación, ciencia y desarrollo comunitario. Reconocida por Naciones Unidas como la primera marca hotelera Climate Positive, Inkaterra opera en diversos ecosistemas peruanos. Las Llaves Michelin establecen un nuevo estándar internacional en hotelería, valorando experiencias únicas y conexión con el entorno.



En una ceremonia realizada hoy

## MAPI RECIBE TERCERA CERTIFICACIÓN COMO 1ER DESTINO CARBONO NEUTRO

El Santuario Histórico de Machu Picchu obtuvo su tercera certificación como destino turístico carbono neutral; declaratoria que fue resaltada en una ceremonia realizada hoy en la que se resaltó el esfuerzo hecho con tal fin por autoridades públicas y el sector privado. El alcalde del distrito de Machupicchu, Elvis La Torre, calificó como un «día histórico» la fecha en la que se está



reconociendo este avance, referido al cuidado medioambiental y al desarrollo sostenible. Indicó que este se da en virtud de una «reducción representativa» de las emisiones de carbono. Esta vez se trata del 18 %, desde el punto de partida, explicó.

## DESTACAN ESFUERZO CONJUNTO

El alcalde distrital destacó el esfuerzo conjunto realizado al respecto por el municipio a su cargo, junto al Sernanp, la población del distrito de Machupicchu y las empresas AJE e Inkaterra. Estas últimas han desarrollado infraestructura y metodologías para el buen manejo de residuos y su reutilización. Tras la ceremonia, realizada en el Centro Cultural Machupicchu, los participantes fueron conducidos hasta la ciudadela inca para recorrer sus inmediaciones.



Autoridades públicas, junto a representantes del sector privado, recibiendo certificación.





*Certificadora destaca desarrollo sostenible*

## **GREEN INITIATIVE: MAPI REAFIRMA SU LIDERAZGO CLIMÁTICO EN EL MUNDO**

La certificación a Machu Picchu como destino turístico carbono neutral es extendida por Green Initiative, entidad internacional especializada en temas climáticos. Su representante, Luciana Visnevski, dijo que lo ocurrido en Machu Picchu demuestra que el turismo puede avanzar dentro de parámetros propios del desarrollo sostenible y de mitigación de los efectos del cambio climático. «Machu Picchu reafirma su liderazgo climático en el mundo», recalcó. Este se da de acuerdo a lo manifestado en la Declaración de Glasgow sobre la Acción Climática en el Turismo de 2021, promovida por la ONU, refirió Visnevski.



*Hacia el año 2030, asegura Jerí*

## **NUEVA LEY DE TURISMO ATRAERÁ MÁS DE US\$ 1000 MILLONES EN INVERSIONES**

El presidente de la República, José Jerí, anunció en el foro CADE Ejecutivos 2025 que se aprobará el reglamento de la nueva Ley General de Turismo. Esta medida regulatoria acompaña metas ambiciosas proyectadas hacia el año 2030. «Aprobaremos el reglamento de la nueva Ley General de Turismo con la meta de atraer más de 1000 millones de dólares en inversiones al 2030, generar 34000 empleos y formalizar a más de 5000 prestadoras turísticas», anunció. Como una estrategia paralela y complementaria a la atracción de inversión privada, el gobierno impulsará directamente megaproyectos turísticos por más de 2.400 millones de dólares.



**TRS**  
TURQUESA  
HOTEL  
Consulta a tu operador de viajes de confianza

*Así lo señaló en el marco de la CADE*

## **STOESEL LAMENTA QUE HAY 1 MILLÓN DE TURISTAS EXTRANJEROS MENOS**



Juan Stoessel, CEO de Casa Andina, señaló que el Perú necesita un liderazgo que priorice la recuperación del sector turismo, el cual se encuentra aún distante de las cifras prepandemia. «Este año se espera cerrar con 3,4 millones de turistas extranjeros, cuando en 2019 llegamos a 4,4 millones. Estamos todavía un millón de pasajeros menos», precisó. Pese a ello, destacó el rol del turismo interno y corporativo, que ha permitido a cadenas como Casa Andina mantener su dinamismo. «Lo que nos gustaría es que el país también pueda crecer a mayores cifras. El turismo receptivo está creciendo solamente al 4% y se esperaba por lo menos un crecimiento del 15%», dijo en declaraciones a La República durante la CADE.



---

A través de programa Avión Solidario

#### **LATAM PERÚ ES RECONOCIDA POR CONECTAR AL PAÍS CON PROPÓSITO**

LATAM Airlines Perú fue premiada en la Cumbre de Perú Sostenible con el “Reconocimiento Perú por los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS)”, gracias a su programa Avión Solidario, una iniciativa que transforma la conectividad aérea en una herramienta de impacto social, ambiental y humanitario. El galardón fue otorgado dentro del eje temático “Prosperidad”, en la categoría Empresa Grande, por su contribución al ODS 17 (Alianzas para lograr los Objetivos) y su alto impacto a nivel regional. Desde su creación en 2021, el Avión Solidario ha movilizado más de 3,500 pacientes que necesitaban atención médica especializada, 3,100 animales silvestres rescatados y 420 toneladas de carga humanitaria en situaciones de emergencia. Solo en 2024, el programa benefició a más de 50,000 personas.



---

*Conecta con las principales marcas del turismo*

**REGÍSTRATE EN EL AGIL CONTACT DAY DE AREQUIPA, TRUJILLO Y LIMA**

Participa en el AGIL Contact Day que se realizará en Arequipa, Trujillo y Lima. Regístrate ahora y sé parte de una jornada llena de innovación y networking. Reserva tu lugar y descubre las mejores novedades de aerolíneas, hoteles, operadores y oficinas de turismo. Regístrate aquí: <https://www.agilsmart.com/registro-evento>



¡No te pierdas el



**AGIL  
CONTACT  
DAY**

en Arequipa, Trujillo y Lima!

Regístrate ahora y sé parte de una jornada llena de innovación y networking.

¿Qué esperas?

Reserva tu lugar y descubre las mejores novedades de aerolíneas, hoteles, operadores y oficinas de turismo.

**¡REGÍSTRATE  
AQUÍ!**





Reúne a organismos internacionales, autoridades y empresas

## TALMA ORGANIZA V SEMINARIO DEL SECTOR AEROPORTUARIO

Talma, empresa de servicios aeroportuarios en Perú y Latinoamérica, anunció la quinta edición de su Seminario Latinoamericano, un evento virtual que reúne a 18 líderes y especialistas del sector aeroportuario. Entre los participantes confirmados se encuentran representantes IATA, OACI y el Consejo Internacional de Aeropuertos para América Latina y el Caribe (ACI-LAC). Asimismo, participarán autoridades de la DGAC del Perú, concesionarios aeroportuarios como LAP y AdP, así como aerolíneas como SKY, JetSMART y Latam. El seminario se realizará el 19 de noviembre de 9 a 12 am y la participación es gratuita. Registro en el siguiente enlace: [https://us06web.zoom.us/webinar/register/WN\\_zGI1wdF8S9eoKuVv\\_CZduA](https://us06web.zoom.us/webinar/register/WN_zGI1wdF8S9eoKuVv_CZduA).



Cierre de gobierno causaría problemas

## EE.UU. PODRÍA CERRAR PARTES DE SU ESPACIO AÉREO POR DEMORA POLÍTICA

El secretario de Transporte de Estados Unidos advirtió que, si el cierre del gobierno federal se prolonga, podrían cerrarse partes del espacio aéreo por falta de personal. Más de 13.000 controladores aéreos trabajan sin salario, lo que ha generado ausencias críticas en aeropuertos como Nueva York, Dallas y Boston. La Administración Federal de Aviación reporta escasez en casi la mitad de las torres de control. La situación ha provocado demoras, cancelaciones y alertas operativas. El gobierno responsabiliza al Congreso por el estancamiento presupuestario. Si no se alcanza un acuerdo esta semana, el sistema aéreo podría enfrentar una crisis logística sin precedentes.





¿Buscas personal?

# BOLSA de TRABAJO



### **CONVOCATORIA:**

#### **EJECUTIVO(A) DE VENTAS MERCADO RECEPTIVO (LIMA)**

Perú Jamuy DMC, empresa especializada en turismo receptivo y experiencias premium a medida, se encuentra en la búsqueda de un Ejecutivo(a) de Ventas para nuestra sede Lima.

#### **Requisitos:**

- Experiencia comprobada en el mercado receptivo (agencias, operadores o DMCs).
- Dominio del idioma inglés (nivel intermedio o avanzado, hablado y escrito).
- Habilidades comerciales, comunicación efectiva y orientación al cliente.
- Capacidad para trabajar con metas, seguimiento de leads y cierre de ventas.
- Deseable conocimiento del producto turístico nacional y destinos Premium.

#### **Funciones principales:**

- Atender y desarrollar cuentas del mercado receptivo internacional.
- Elaborar cotizaciones, propuestas y presentaciones para agencias extranjeras.
- Coordinar con el área de operaciones y marketing para la ejecución de servicios.
- Representar la marca Perú Jamuy DMC con profesionalismo y compromiso.

#### **✉ Interesados enviar su CV actualizado a:**

[administracion@perujamuytravel.com](mailto:administracion@perujamuytravel.com)

Asunto: Ejecutivo de Ventas Receptivo – Lima

#### **Se requiere:**

#### **ADMINISTRADOR(A) CON EXPERIENCIA EN RECURSOS HUMANOS – PERÚ JAMUY DMC (LIMA)**

Perú Jamuy DMC, empresa líder en turismo receptivo con sedes en Lima y Cusco, especializada en experiencias premium y viajes a medida, busca un(a) Administrador(a) integral, con dominio en gestión administrativa, financiera y de recursos humanos, para fortalecer la organización y apoyar directamente a la Gerencia General.

#### **⌚ Funciones principales**



- Supervisar los procesos administrativos, financieros y operativos de la empresa.
  - Controlar pagos, rendiciones, flujo de caja y coordinación con proveedores.
  - Gestionar contratos laborales, planillas, asistencias y documentación del personal.
- Apoyar a la Gerencia en presupuestos, reportes financieros y cumplimiento de políticas internas.
  - Coordinar con las áreas de Operaciones, Comercial y Finanzas.
  - Implementar mejoras en clima laboral y cultura organizacional del Equipo Azul.
- Asegurar el cumplimiento de obligaciones legales (SUNAT, ESSALUD, MINTRA, AFP, etc.).

#### **Requisitos**

- Egresado(a) o técnico(a) en Administración, Contabilidad, Recursos Humanos o afines.
- Experiencia mínima de 3 años en puestos similares (preferible en turismo o servicios).
  - Conocimiento en legislación laboral y manejo de planillas.
- Manejo de Excel avanzado, herramientas de gestión y control de gastos.
  - Capacidad de liderazgo, organización y comunicación efectiva.
  - Inglés intermedio (deseable).

#### **Ofrecemos**

- Incorporarse a una empresa en crecimiento con presencia internacional.
- Clima laboral humano, basado en valores de respeto, servicio y excelencia.
  - Oportunidades de desarrollo profesional dentro del Equipo Azul.
  - Estabilidad y proyección dentro del grupo Perú Jamuy DMC.

**Postula enviando tu CV a:**

[gerencia@perujamuytravel.com](mailto:gerencia@perujamuytravel.com)

Asunto: Administrador – Lima



### **EJECUTIVO(A) DE PRODUCTO – TURISMO RECEPTIVO (LIMA, PERÚ)**

Tipo de puesto: Tiempo completo | Modalidad: Remoto

Somos una marca con trayectoria consolidada en Chile y Argentina, comenzamos una nueva etapa en Perú como parte de nuestra expansión regional, y buscamos un(a) Ejecutivo(a) de Producto en turismo receptivo que dé forma a nuestra oferta en el destino

#### **Lo que harás:**

- Diseñarás programas y experiencias atractivas para el mercado internacional.
- Construirás alianzas estratégicas con operadores, hoteles y proveedores locales.



- Definirás tarifas, márgenes y estructuras de costo que garanticen rentabilidad.
- Crearás fichas técnicas, materiales de producto y soporte para ventas y marketing.
- Monitorearás la competencia, detectarás tendencias y generarás propuestas innovadoras.
- Coordinarás con equipos locales y regionales para lanzar productos que posicen la marca.

#### **Requisitos:**

- Profesional o técnico en Turismo, Hotelería o afines.
- Mínimo 2 años de experiencia en turismo receptivo o desarrollo de producto.
- Conocimiento de negociación con proveedores y análisis de costos.
- Inglés intermedio (deseable), persona autónoma, organizada, orientada a resultados, con capacidad creativa y colaborativa.

#### **Lo que ofrecemos:**

Únete al equipo de una empresa regional que está construyendo su presencia en Perú. Tendrás la oportunidad real de dar forma a nuestra línea de producto, con un entorno dinámico, crecimiento profesional y beneficios vinculados al sector turístico.

Envía tu CV a: [adm-peru@tripfy-travel.com](mailto:adm-peru@tripfy-travel.com) o [ventas-peru@tripfy-travel.com](mailto:ventas-peru@tripfy-travel.com)



#### **JEFE DE VENTAS – TURISMO RECEPTIVO**

¡Estamos en búsqueda de un Jefe de Ventas – Turismo Receptivo!

Como Jefe de Ventas en Turismo Receptivo, tendrás la misión de liderar y transformar a nuestro equipo de ventas, impulsando experiencias memorables de viaje para nuestros clientes, gestionando estratégicamente la cartera de cuentas clave, y desarrollando un equipo de alto rendimiento que refleje nuestra pasión por la innovación, la calidad y la atención excepcional al detalle.

#### **⌚ Funciones Principales:**

- Liderar y gestionar las operaciones del área (Cumplimiento de metas e indicadores), fomentando el desarrollo profesional y personal del equipo de ventas.
- Supervisar que las propuestas y cotizaciones reflejen un alto nivel de personalización y atención al detalle, con tarifas competitivas, apuntando a crear experiencias memorables de viaje.
- Diseñar e implementar estrategias de ventas, fidelización de clientes y seguimiento post-venta.
- Analizar la cartera de clientes, identificando y potenciando las cuentas claves para incrementar los índices de conversión.
- Participar activamente en ferias, sales calls y eventos del sector para generar oportunidades de negocio.
  - Coordinar eficientemente con las áreas involucradas en el proceso.
  - Elaborar reportes periódicos de gestión con indicadores (KPIs).

**Experiencia:**

- Mínimo 7 años de experiencia profesional liderando equipos de ventas de Turismo Receptivo.
- Amplia experiencia en diseño de viajes de alta complejidad y cotizaciones a medida para diferentes mercados.
  - Experiencia interactuando con clientes de diferentes culturas.
  - Networking consolidado dentro del sector turístico.

**Habilidades Técnicas:**

- Manejo de CRM, Tour Plan, SABRE u otros sistemas GDS. (Deseable)
- Dominio de indicadores de gestión, procesos y análisis de datos (indispensable).
- Conocimiento sólido de destinos turísticos y productos del Perú y Sudamérica.
  - Dominio avanzado de MS Office y/o Herramientas digitales.
- Gestión de ventas: portafolio de clientes, clasificación, data mining (indispensable).
  - Inglés avanzado (indispensable).

**Beneficios:**

- Política de trabajo híbrido – Flexibilidad para equilibrar tu vida personal y profesional.
  - Oficina en Miraflores – Ambiente moderno y colaborativo.
  - Beneficios laborales de acuerdo a ley.
- Ambiente innovador – Trabaja con un equipo apasionado por transformar la experiencia de viaje.

iSúmate a Setours y lidera la transformación de los viajes en América del Sur!

**Comunicarse al siguiente correo:** [recruiting@setours.com](mailto:recruiting@setours.com)



**COLTUR**

**iÚnete a nuestro equipo en COLTUR!**

Estamos buscando un(a)

**EJECUTIVO(A) DE VENTAS LATINOAMÉRICA**

**Requisitos**

- Formación técnica o universitaria en **Turismo, Hotelería, Administración** o carreras afines.
- **Mínimo 3 años de experiencia** en operadores turísticos receptivos, agencias mayoristas o empresas del sector enfocadas en el turismo de lujo.
  - Conocimiento integral del **destino Perú**, hotelería, rutas y proveedores turísticos.
  - Inglés **intermedio** (portugués o francés deseables).
- Dominio intermedio de **Microsoft Office**, Outlook, y sistemas de gestión interna (SGI o similares).
  - Experiencia en **cotización, gestión de reservas y seguimiento comercial**.



### Habilidades clave

- Enfoque al cliente y atención personalizada.
- Comunicación asertiva y negociación efectiva.
- Organización, planificación y seguimiento al detalle.
  - Trabajo en equipo y coordinación interáreas.
- Innovación, compromiso y orientación a resultados.

### Beneficios

- Modalidad de trabajo híbrida (2 días en oficina, 3 remotos).
- 4 días al año de licencia con goce de haber adicionales a las vacaciones.
  - EPS cubierta al 100% para el colaborador.

De estar interesado/a enviar CV a [arianna.altamirano@colturperu.com](mailto:arianna.altamirano@colturperu.com)

---

El Grupo de turismo receptivo Gaston-Sacaze con presencia ininterrumpida desde hace 25 años en Francia, España, Ecuador, Perú, Bolivia, Argentina, Chile y Brasil busca:

### EJECUTIVO DE VENTAS B2C (ANGLÓFONO)

#### Requisitos:

- Profesional en turismo o en otras ramas.
- Experiencia en agencia de turismo u hotelería (Deseable).
- Mínimo 5 años de experiencia como ejecutivo de ventas en Perú y/o Bolivia, con clientes directos.
- **Dominio del idioma inglés escrito y hablado** (Indispensable), idealmente bilingüe.
  - Conocimiento técnico comprobado del destino Perú y/o Bolivia.
  - Madurez, autonomía en su desempeño y proactividad.
  - Precisión, rapidez y espíritu de trabajo en equipo.
  - Gran vocación de servicio / orientación cliente.
- Dominio de Office (Word, Excel y Power Point), nivel intermedio/avanzado.

#### Beneficios:

- Planilla (Sueldo + comisiones)
  - Excelente clima laboral
  - Capacitaciones constantes
- Trabajo híbrido con 1 día de asistencia a oficina

Interesados que cumplan con los requisitos mencionados, enviar CV indicando pretensiones salariales a: [rrhh@gaston-sacaze.com](mailto:rrhh@gaston-sacaze.com) y colocando en el asunto: **Ejecutivo de ventas B2C (anglófono)**

---



### PUESTO: AUXILIR CONTABLE

Este rol consiste en brindar apoyo al equipo contable en el registro financiero general, ingreso de datos y tareas transaccionales del día a día. Este puesto es ideal para candidatos con experiencia en contabilidad, atención al detalle y ganas de contribuir en un entorno dinámico propio de una empresa en crecimiento con operación en América Latina, donde las operaciones están en constante evolución.

#### COMPETENCIAS TÉCNICAS REQUERIDAS:

Registrar y codificar facturas, órdenes de compra y reportes de gastos en el sistema contable con precisión – Procesar y conciliar transacciones de cuentas por cobrar y por pagar, enfocándose en los gastos corporativos; coordinar con los equipos locales para asegurar la correcta conciliación de las transacciones relacionadas con proveedores, cuando corresponda – Asistir en las conciliaciones bancarias y el registro diario de movimientos de caja – Apoyar las actividades de cierre mensual, incluyendo la recopilación de datos, preparación de asientos contables y anexos de respaldo bajo supervisión – Mantener actualizados los registros de proveedores y clientes, garantizando información precisa de contacto y pagos – Colaborar en la preparación de estados financieros básicos e informes de gestión – Verificar y conciliar recibos, pagos y otros documentos financieros para detectar discrepancias – Responder consultas internas sobre órdenes de compra, facturación y estado de pagos – Mantener sistemas de archivo organizados (físicos y electrónicos) para una fácil recuperación de información – Colaborar con los equipos de operaciones turísticas para comprender el reconocimiento de ingresos relacionado con paquetes turísticos, comisiones y precios dinámicos, según corresponda.

**Para presentar su candidatura, envíe su CV a [gaelle@latinxplore.com](mailto:gaelle@latinxplore.com).**

**Colocar en el asunto: AUXILIAR CONTABLE**

---

### PUESTO: COORDINADOR FINANCIERO Y CONTABLE

Estamos en la búsqueda de un Coordinador Financiero y Contable, que brinde apoyo en las operaciones contables diarias y en la elaboración de reportes financieros de un grupo de empresas que operan en América Latina.

#### COMPETENCIAS TÉCNICAS REQUERIDAS:

Mantener registros financieros precisos y actualizados para múltiples entidades – Preparar y presentar informes financieros consolidados mensuales, trimestrales y anuales del grupo – Registrar asientos contables, asistir en los cierres contables y



realizar conciliaciones de cuentas y bancos – Monitorear gastos y apoyar el seguimiento de presupuestos y proyecciones – Asistir en la contabilidad de planillas y la documentación relacionada – Apoyar las funciones de cuentas por pagar y por cobrar – Gestionar transacciones diarias y generar reportes – Compilar y revisar datos para reportes internos y externos – Preparar estados financieros consolidados y tableros de control para la toma de decisiones – Garantizar la precisión y coherencia de los reportes financieros entre las oficinas locales (filiales) – Coordinar con asesores fiscales externos locales cuando sea necesario – Asistir en las declaraciones tributarias locales y asegurar el cumplimiento con las regulaciones financieras – Apoyar la estandarización de los procedimientos contables y formatos de reporte en todo el grupo – Colaborar estrechamente con los equipos contables locales para recopilar información financiera y garantizar envíos puntuales – Comunicar regularmente los resultados financieros a la gerencia local y corporativa, señalando posibles incidencias – Apoyar la implementación de mejoras en los procesos y prácticas contables – Manejo de software contable (preferiblemente QuickBooks) – Bilingüe: dominio del español e inglés (el francés es una ventaja).

**Para presentar su candidatura, envíe su CV a [gaelle@latinxplore.com](mailto:gaelle@latinxplore.com).**

**Colocar en el asunto: COORDINATOR FINANCIERO**

---

**Descripción del Puesto:**

Buscamos un responsable de sector venta en agencia receptivo, dedicado al mercado francófono. Serás responsable de un grupo de creadores de itinerarios de paquetes turísticos personalizados y experiencias auténticas en Perú, Bolivia y Chile. El puesto es presencial en la ciudad de Cusco.

**Responsabilidades:**

- Manera y animar un grupo de vendedores B2C
- Seguimiento global de las ventas del grupo de vendedores
- Comunicación con las plataformas B2C
- Formación continua del personal de venta

**Requisitos:**

- Experiencia en diseño de viajes, turismo sostenible y operación turística.
- Conocimiento profundo de destinos en Perú (prioridad) y tendencias de viaje.
- Creatividad, organización y atención al detalle.
- Liderar, motivar y desarrollar al equipo
- Frances avanzado
- Conocimiento de otro destino sería un plus (Bolivia, Chile)

**Ofrecemos:**

Salario competitivo según experiencia, Pertener a una sólida organización y un ambiente dinámico y crecimiento profesional.

**Interesados enviar CV actualizado a [job@antipode-travel.com](mailto:job@antipode-travel.com)**



### **AVISO LABORAL – EJECUTIVO COMERCIAL**

¿Te apasiona el mundo del turismo y las ventas B2B? En CHECK IN, mayorista líder en el sector turístico, estamos en búsqueda de un Ejecutivo Comercial con actitud proactiva, enfoque en resultados y excelente habilidad para generar y mantener relaciones con agencias de viajes a nivel nacional.

#### **Funciones principales:**

- Desarrollar y gestionar la cartera de agencias de viajes asignadas.
  - Cumplir con metas de ventas mensuales y trimestrales.
- Brindar asesoría sobre productos turísticos, promociones y beneficios.
  - Participar en campañas de promoción, ferias y capacitaciones.
- Coordinar con el equipo de operaciones y producto para asegurar una experiencia excepcional.

#### **Requisitos:**

- Experiencia mínima de 2 años en ventas en el rubro turístico.
  - Conocimiento de los principales destinos turísticos.
  - Excelente capacidad de comunicación y negociación.
    - Manejo de CRM y herramientas digitales.
- Disponibilidad para trabajo presencial en Lima (modalidad híbrida opcional).
  - Disponibilidad para viajes de trabajo a nivel nacional.

#### **Ofrecemos:**

- Ingreso a planilla con beneficios de ley.
- Comisiones por cumplimiento de metas.
- Ambiente dinámico y oportunidades de crecimiento.
- Acceso preferencial a viajes y programas de capacitación turística.

#### **¿Te interesa?**

Si sientes que puedes aportar con tu talento y energía, **postúlate enviando tu CV a:**

[seleccion@checkinmayorista.com](mailto:seleccion@checkinmayorista.com)

Coloca en el asunto: Postulación + Puesto al que aplicas.

iNos encantaría conocerte y que seas parte de la familia CHECK IN!



## EJECUTIVO DE OPERACIONES LIMA

Operador Internacional con oficinas en diferentes países en Sudamérica, está en la búsqueda de una persona para integrar su equipo en Perú.

### Perfil Profesional:

- Egresado en turismo o carreras afines
- Dominio del idioma inglés (hablado y escrito) en nivel avanzado
- Empleo a nivel intermedio de herramientas de Microsoft Office
- Personas responsables, proactivas y con vocación de servicio
- programación y generación de ordenes de servicio a proveedores
  - Reconfirmación y seguimiento de los servicios programados
  - Generar reportes operativos y optimizar procesos
- Participar en la resolución de incidencias durante la operación de los programas
  - Ser minucioso y detallista con la información a su cargo
- Conocimiento de los destinos nacionales prioritarios de la oferta turística: Cusco, Arequipa, Iquitos, Puno e Ica.
  - Flexibilidad, trabajo en equipo y capacidad para trabajar bajo presión
- Experiencia no menor de 2 años en puestos similares en empresas operadoras receptivas reconocidas.
- Ideal tener conocimiento de operaciones de series, grupos especializados y así como grupos de gran envergadura con numerosos servicios en paralelo.

### Beneficios:

- Ingreso a planilla con todos los beneficios de ley
- Seguro de vida ley desde el inicio de labores
  - Grato ambiente de trabajo
  - Un día libre por cumpleaños
  - Programa de asistencia al empleado
- Seguro privado (EPS) para el trabajador posterior al periodo de prueba; el cual es cubierto al 100% por la empresa.

De cumplir con los requisitos detallados, requerimos enviar su hoja de vida, objetivos profesionales y personales conseguidos.

[RRHH@abercrombiekent.com.pe](mailto:RRHH@abercrombiekent.com.pe) como fecha máxima **31 de diciembre del 2025** para agendar entrevistas e indicar en el asunto CV – Asistente de Operaciones Lima

Esta publicación estamos comprometidos con el respeto a la diversidad, promoviendo la inclusión de personas con discapacidad, y personas de diferentes culturas. Impulsando la equidad de género, otorgando igualdad de oportunidades a mujeres y hombres en cumplimiento de la normativa vigente.



## AGENTE DE VIAJES

Nos encontramos en la búsqueda de un Agente de Viajes con experiencia comprobada, especializado en la planificación y atención de grupos turísticos, para integrarse a nuestro equipo.

### Requisitos:

- Dominio de inglés y español (fluido).
- Experiencia mínima de 4 años en el sector turismo.
- Manejo avanzado de Amadeus (emisión y reservas).
- Conocimiento de Google Workspace.
- Familiaridad con herramientas de inteligencia artificial (ChatGPT y similares).
  - Experiencia en la organización y gestión de viajes grupales.
- Perfil responsable, con alta capacidad de comunicación y orientación al logro.
  - Habilidades de liderazgo y coordinación de equipos.

### Competencias Clave:

- Conducción y motivación de equipos multiculturales.
- Pensamiento estratégico e innovación en servicios.
- Negociación con proveedores y cierres efectivos.
- Enfoque al cliente y excelencia en la atención.
- Capacidad analítica para trabajar con indicadores.
- Resolución de conflictos y comunicación asertiva.
- Inglés avanzado (idiomas adicionales serán valorados).

### Habilidades:

- Atención cordial y profesional al cliente.
- Persuasión y efectividad en cierres de ventas.
- Organización y minuciosidad en procesos.
- Iniciativa y capacidad de resolver imprevistos.
- Adaptabilidad al trabajo en equipo y bajo presión.

### Principales Responsabilidades:

- Brindar asesoría integral sobre destinos, paquetes, alojamientos, transportes, seguros y actividades recreativas.
- Elaborar itinerarios detallados y adaptados a grupos, considerando necesidades, preferencias y presupuesto.
  - Cotizar, coordinar y confirmar vuelos, hoteles, traslados y excursiones.
- Impulsar la venta de productos y servicios turísticos en función de las campañas vigentes.



- Atender solicitudes de cambios, dudas o cancelaciones de manera profesional y eficiente.
  - Alcanzar y superar los objetivos de ventas establecidos.
  - Desempeñar otras funciones vinculadas al puesto.

#### **Condiciones Laborales:**

- Bonos por metas alcanzadas y programas de capacitación continua.
  - Ambiente laboral positivo y colaborativo.
  - Modalidad presencial.

#### **Postulación:**

Si cumples con el perfil, envíanos la siguiente información al correo [selene.salas@metconsultingsacs.com](mailto:selene.salas@metconsultingsacs.com)

- Tu CV actualizado.
- Una descripción de tus objetivos profesionales y logros personales alcanzados.

Plazo máximo de postulación: 31 de Octubre de 2025 (se agendará entrevistas hasta esa fecha).

Indicar en el asunto: CV – Asesor de Viajes.

---

### **CONVOCATORIA: Multicountry Travel Designer**

En **Pure! Travel Group** (DMC) Destination Management Company, te invitamos a ser parte de una empresa apasionada por crear experiencias de viaje únicas, personalizadas y sostenibles, desde Sudamérica hasta la Antártida. Trabajar con nosotros en nuestra sede Pure! Perú, significa formar parte de una comunidad internacional con oficinas en toda la región y un ambiente laboral excepcional.

#### **¿Qué buscamos?**

- Egresado(a) en Turismo o carreras afines.
- **Mínimo 2 años de experiencia elaborando itinerarios y gestionando solicitudes que involucren al menos 2 países de sudamérica.**
- Experiencia en el diseño de itinerarios personalizados (tailor-made), con actividades y experiencias adaptadas a clientes B2B.
  - Dominio del idioma inglés (escrito y hablado).
- Competencias clave: planificación, organización, proactividad y capacidad para trabajar bajo presión.

#### **¿Qué te ofrecemos?**

- Salario competitivo por encima del mercado.
- Ingreso a planilla con todos los beneficios de ley.
  - Cobertura al 100% de EPS
- Capacitaciones continuas para tu crecimiento profesional.
- Oportunidad de desarrollo en una línea de carrera sólida.
  - Excelente ambiente laboral con pagos puntuales.

**Envíanos tu CV a: [reclutamiento@pure-travelgroup.com](mailto:reclutamiento@pure-travelgroup.com), indicando tus pretensiones salariales.**

**iSé parte de Pure! Travel Group y transforma el turismo con nosotros!**



### **EJECUTIVO DE RESERVAS (BOOKING EXECUTIVE)**

Operador Internacional con oficinas en diferentes países en Sudamérica, está en la búsqueda de una persona para integrar su equipo en Perú.

#### **Perfil Profesional:**

- Estudios de Turismo y/ o estudios afines con conocimiento en reservas
  - Experiencia mayor a 2 años en puestos similares
- Dominio del idioma inglés a nivel intermedio (lectura, escritura y conversación)
  - Dominio de las de las herramientas de Microsoft Office a nivel intermedio
  - Realización y seguimiento de reservas con los proveedores
- Conocimiento, manejo de reservas y plazos de los proveedores (hoteles, operadores turísticos entre otros)
- Emisión de boletos aéreos nacionales e internacionales según requerimiento del área de ventas.
  - Conocimiento de los principales atractivos turísticos del país.

#### **Habilidades:**

- Trabajo en equipo
- Proactividad
- Pensamiento analítico
- Responsabilidad e iniciativa
- Comunicación efectiva

#### **Beneficios:**

- Ingreso a planilla con todos los beneficios de ley
- Seguro de vida ley desde el primer día de labores
  - Excelente clima laboral
- EPS para el trabajador posterior al periodo de prueba; el cual es cubierto al 100% por la empresa.
  - Un día libre por cumpleaños
  - Programa de asistencia al empleado

De cumplir con los requisitos detallados, requerimos enviar su hoja de vida, objetivos profesionales y personales conseguidos. [RRHH@abercrombiekent.com.pe](mailto:RRHH@abercrombiekent.com.pe) como fecha máxima 31 de diciembre del 2025 para agendar entrevistas e indicar en el asunto



## CV – EJECUTIVO DE RESERVAS

Esta publicación estamos comprometidos con el respeto a la diversidad, promoviendo la inclusión de personas con discapacidad, y personas de diferentes culturas. Impulsando la equidad de género, otorgando igualdad de oportunidades a mujeres y hombres en cumplimiento de la normativa vigente.

---

### EJECUTIVA DE VENTAS PARA TURISMO RECEPTIVO

Operador Internacional con oficinas en diferentes países en Sudamérica, está en la búsqueda de una persona para integrar su equipo en Perú.

#### Perfil Profesional:

- Egresado en turismo o carreras afines
- Dominio del idioma inglés (hablado y escrito) en nivel intermedio o avanzado
  - Empleo a nivel usuario de herramientas de Microsoft Office
  - Personas responsables, proactivas y con vocación de servicio
  - Atención a detalles buscando elevar la experiencia del turista
- Experiencia trabajando con clientes grupos medianos y grandes, así como series desarrollando itinerarios y cotizaciones.
- Conocimiento de los destinos nacionales prioritarios de la oferta turística: Cusco, Arequipa, Iquitos, Puno e Ica,
- Recomendable si ha trabajado itinerarios con Bolivia, Ecuador y/o Colombia principalmente.
- Flexibilidad, proactividad, trabajo en equipo y capacidad para trabajar bajo presión.
- Experiencia no menor de 3 años en puestos similares en empresas operadoras receptivas reconocidas.

#### Beneficios:

- Ingreso a planilla con todos los beneficios de ley
  - Seguro de vida ley desde el inicio de labores
  - Capacitaciones
- Viajes de inspección previa coordinación con el jefe inmediato
  - Grato ambiente de trabajo
  - Un día libre por cumpleaños
  - Programa de asistencia al empleado
- Seguro privado (EPS) para el trabajador posterior al periodo de prueba; el cual es cubierto al 100% por la empresa.



De cumplir con los requisitos detallados, requerimos enviar su hoja de vida, objetivos profesionales y personales conseguidos.

- [RRHH@abercrombiekent.com.pe](mailto:RRHH@abercrombiekent.com.pe) como fecha máxima 31 de diciembre del 2025 para agendar entrevistas e indicar en el asunto CV – Ejecutivo de Ventas

Esta publicación estamos comprometidos con el respeto a la diversidad, promoviendo la inclusión de personas con discapacidad, y personas de diferentes culturas. Impulsando la equidad de género, otorgando igualdad de oportunidades a mujeres y hombres en cumplimiento de la normativa vigente.

---

### **EJECUTIV@ DE GUEST EXPERIENCE (GE) – TURISMO RECEPTIVO**

¡Estamos en búsqueda de un Ejecutiv@ de Guest Experience (GE) – Turismo Receptivo!

#### **¿Eres el talento que buscamos?**

- ¿Cuentas con más de 2 años de experiencia en Operaciones de Turismo Receptivo (DMC)?
  - ¿Tienes conocimientos sobre los principales destinos de Perú y la región?
    - ¿Eres organizado, analítico y tienes orientación al detalle?
    - ¿Te apasiona la atención al cliente y la resolución de problemas?
    - ¿Tienes habilidades de comunicación efectiva y manejo de presión?
    - ¿Has tenido a tu cargo la línea de emergencia en agencias de viajes?
      - ¿Dominas el inglés oral y escrito?

#### **Tu impacto en este rol**

Serás responsable de analizar y verificar itinerarios, coordinar con proveedores, monitorear el desarrollo del viaje y brindar asistencia a los viajeros en cada etapa.

#### **Beneficios que te ofrecemos**

- Sueldo acorde a tu experiencia.
- Ambiente colaborativo y multicultural.
  - Modalidad de trabajo híbrida.
  - Beneficios sociales según la ley.

Únete a un equipo que transforma cada viaje en una experiencia memorable!

Comunicarse al siguiente correo: [recruiting@setours.com](mailto:recruiting@setours.com)

---



## Especialista Bilingüe en Viajes en Perú y Sudamérica – TURISMO RECEPTIVO

### Funciones Principales:

- Atender y analizar las solicitudes de pedidos (clientes existentes y potenciales).
  - Diseñar programas de viaje a medida según el perfil del cliente.
- Mantener el interés en nuestra comunicación con los clientes, brindando una asesoría correcta.
- Coordinar con los equipos involucrados, transmitiendo los detalles y requerimiento especiales del programa que garanticen la satisfacción de la experiencia de los viajeros.
  - Negociar tarifas y condiciones con proveedores para casos especiales.
- Contribuir con la fidelización y fortalecimiento de la relación comercial con nuestros clientes y viajeros.

### Requisitos y Habilidades Técnicas:

- Conocimientos de los principales destinos turísticos y productos del Perú y Sudamérica.
- 3 años de experiencia comercial y ventas en Tour Operadores del medio.
- Estudios de Administración de Empresas, Turismo y Hotelería, o afines.
- Dominio avanzado de inglés (indispensable), y alemán (deseable).

### Beneficios:

- Política de trabajo híbrido
- Oficina en Miraflores
- Salario acorde al mercado

iSúmate a Setours y sé parte de la transformación de los viajes en América del Sur!

Comunicarse al siguiente correo: [recruiting@setours.com](mailto:recruiting@setours.com)

---

## ESPECIALISTA DE COTIZACIONES Y RESERVAS (MERCADO EUROPEO)

### Competencias Académicas:

- Bachiller / egresado de Administración de servicio turístico, Turismo y Hotelería y carreras afines.
  - Idioma Inglés: nivel avanzado.
  - Manejo de Office: nivel usuario.

### Competencias Laborales:

- Experiencia comprobada en Ventas y Reservas, idealmente en el Mercado Europeo.

### Habilidades:

- Asertividad
- Atención al detalle
- Adaptación



- Habilidad en manejo de respuestas rápidas
- Resolución de problemas

**Los postulantes que cumplan con el perfil, sírvanse enviar su CV al correo: [rrhh@limatours.com.pe](mailto:rrhh@limatours.com.pe)**

---

**Buscamos:**

**JEFE/A DE OPERACIONES PARA AGENCIA DE VIAJES RECEPTIVA**

**Puesto:** Jefe/a de Operaciones

**Tipo de empresa:** Agencia de viajes receptiva

**Ubicación:** Calle Diez Canseco 236 Of. 401 – Miraflores – Lima – Lima

**Modalidad:** Presencial / híbrido / remoto, según corresponda

**Requisitos indispensables:**

Dominio del **inglés y francés** (oral y escrito).

Experiencia comprobada en **operaciones turísticas y coordinación de servicios receptivos**.

Capacidad de liderazgo, organización y trabajo en equipo.

Excelentes habilidades de comunicación y resolución de problemas.

Interesados enviar CV actualizado a [flavia@mundo-americana.com](mailto:flavia@mundo-americana.com)

con el asunto: "*Jefe de Operaciones – Agencia Receptiva*".

---

**TRASLADISTA Y/O GUÍA DE PLANTA**

**Requisitos indispensables:**

Profesional en Turismo de preferencia egresado de la carrera de guía

\* Ingles nivel avanzado

\* Conocimientos básicos de los destinos principales

\* Dominio de PC a nivel usuario Office, Excel, Word

\* Persona responsable, organizada, proactiva, dinámica, con mucha iniciativa y capacidad para trabajar en equipo y bajo presión

\* Disponibilidad inmediata/a tratar

\* Indicar referencias laborales

Remuneración a tratar (indicar pretensiones salariales), excelente ambiente de trabajo en una empresa internacional, ingreso a planilla con todos los beneficios de ley + EPS.

**Enviar su CV ÚNICAMENTE candidatos cumpliendo con los requisitos al correo [aalfaro@southamericanitours.com](mailto:aalfaro@southamericanitours.com). Se guardará absoluta reserva.**

---



**iPURE! PERÚ TE ESTÁ BUSCANDO!**  
**TRAVEL DESIGNERS – LIMA**

En Pure! Travel Group (DMC) buscamos profesionales apasionados por diseñar itinerarios y experiencias de viaje únicas, personalizadas y sostenibles.

Si disfrutas asesorando, creando programas para grupos, eres detallista, organizado/a y orientado/a al cliente, esta oportunidad es para ti.

**REQUISITOS DEL CARGO**

- \* Formación: Estudios culminados en Turismo, Hotelería o carreras afines.
- \* Experiencia: Mínimo 2 años gestionando itinerarios corporativos, diseñando experiencias a medida en turismo receptivo con conocimiento del destino Perú.
  - \* Idioma: Inglés avanzado (oral y escrito, indispensable).
- \* Deseable: Conocimiento del destino, experiencia en la gestión de eventos corporativos, viajes de incentivo y coordinación con proveedores.

**BENEFICIOS PURE! PERÚ**

- \* Ingreso a planilla con todos los beneficios de ley.
- \* Cobertura al 100% de EPS
- \* Trabajo híbrido a coordinarse luego de los 3 primeros meses.
- \* Capacitaciones continuas que potencian tu desarrollo profesional.
- \* Oportunidades de crecimiento en una sólida línea de carrera.
- \* Ambiente laboral, colaborativo y con pagos puntuales.
- \* Ser parte de una empresa sostenible, con certificación internacional en nuestros 6 países.

¿Quieres transformar el turismo con nosotros?

**Envía tu CV a: [reclutamiento@pure-travelgroup.com](mailto:reclutamiento@pure-travelgroup.com) Asunto: TD P! PERÚ**

iSé parte de Pure! Travel Group y crea experiencias auténticas y sostenibles!

---

Solicita:

### EJECUTIVO(A) DE CUENTA TURISMO RECEPTIVO

#### Requisitos indispensables:

- \* Profesional en Turismo
- \* Experiencia de trabajo en agencia de turismo receptivo de mínimo 2 años
- \* Ingles nivel avanzado
- \* Conocimientos básicos de los destinos principales
- \* Dominio de PC a nivel usuario Office, Excel, Word
- \* Experiencia en cotizaciones y reservas
- \* Persona responsable, organizada, proactiva, dinámica, con mucha iniciativa y capacidad para trabajar en equipo y bajo presión
- \* Disponibilidad inmediata/a tratar
- \* Indicar referencias laborales

Remuneración a tratar (indicar pretensiones salariales), excelente ambiente de trabajo en una empresa internacional, ingreso a planilla con todos los beneficios de ley + EPS.

**Enviar su CV ÚNICAMENTE candidatos cumpliendo con los requisitos al correo [aalfaro@southamericantours.com](mailto:aalfaro@southamericantours.com). Se guardará absoluta reserva.**

---

El Grupo de turismo receptivo Gaston-Sacaze con presencia ininterrumpida desde hace 25 años en Francia, España, Ecuador, Perú, Bolivia, Argentina, Chile y Brasil busca:

### EJECUTIVO(A) DE VENTAS (MERCADO FRANCÓFONO)

#### Requisitos:

- Profesional en turismo o en otras ramas con experiencia en receptivo.
  - Mínimo 3 años de experiencia en receptivo.
- Dominio del idioma inglés y francés, escrito y hablado (Indispensable)
  - Madurez, autonomía en su desempeño y proactividad.
  - Conocimiento técnico comprobado del destino Perú.
  - Capacidad y apertura para trabajar en equipo.
- Competencias comerciales, relaciones y capacidad de negociación.
  - Gran vocación de servicio / orientación cliente.
- Fuerte motivación y compromiso de tiempo, adaptabilidad y flexibilidad.



- Dominio de Office (Word, Excel y Power Point), nivel intermedio/avanzado.

**Beneficios:**

- Planilla
- Excelente clima laboral
- Capacitaciones constantes

**TRABAJO SEMIPRESENCIAL**

Interesados que cumplan con los requisitos mencionados, enviar CV indicando pretensiones salariales a: [rrhh@gaston-sacaze.com](mailto:rrhh@gaston-sacaze.com) y colocando en el asunto: **Ejecutivo(a) de ventas (Mercado Francófono)**.

**AVISO: EJECUTIVA (O) PARA VENTAS Y RESERVAS**

Las funciones principales para el puesto son:

1. – Diseñar cotizaciones e itinerarios personalizados para clientes que quieran viajar a ferias o misiones comerciales principalmente
2. – Atender requerimientos vía llamadas, correo o chat en vivo.
3. – Experiencia previa en ventas y atención al cliente, preferiblemente en el área de turismo.
4. – Excelente habilidad de comunicación y negociación
5. – Orientación al cliente y capacidad para trabajar bajo presión.

**REQUISITOS:**

- Inglés avanzado, tanto escrito como hablado.
  - Profesional en Turismo o carreras afines.
- Experiencia en emisiones y reemisiones de boletos aéreos en SABRE y AMADEUS indispensable.
  - Experiencia en venta de misiones comerciales y/o viajes de negocios (preferencia)

**OFRECEMOS:**

\* Pagos puntuales

\* Grato ambiente de trabajo

\* Salario acorde a tu experiencia y CV del Postulante

\* Ingreso a planilla con beneficios de ley, Seguro Vida Ley.

**Enviar CV al siguiente email: [repaduanero@tnews.com.pe](mailto:repaduanero@tnews.com.pe)**

**EN LA BUSQUEDA DE COUNTER DE VENTAS Y EJECUTIVA COMERCIAL**

Viajes Picaflor, agencia especializada en turismo nacional y receptivo, estamos buscando una persona proactiva, con vocación de



servicio y pasión por los viajes, para el puesto de Counter de Ventas y Ejecutiva Comercial

#### **Requisitos indispensables:**

- Egresada técnica o universitaria.
- Carreras: Administración Turística, Hotelería, Turismo o afines.
- Mínimo 01 año de experiencia en ventas en agencia de viajes.
- Experiencia en cotizaciones y armado de paquetes turísticos.
- Excelente trato y atención al cliente.
- Manejo de herramientas básicas de oficina y plataformas de reservas.
- Inglés (opcional pero valorado).

#### **Lo que ofrecemos:**

- Sueldo base + comisiones e incentivos por metas.
- Ambiente laboral dinámico, colaborativo y con enfoque en la calidad del servicio.
- Modalidad de trabajo presencial en Lima.

**Personas con el perfil requerido pueden enviar su C.V. actualizado al correo [gerencia@viajespicaflor.com](mailto:gerencia@viajespicaflor.com) o al número WhatsApp 981040018**

---

Únete a Liberty LATAM, una de las DMC más grandes del mundo.

#### **EJECUTIVO DE RESERVAS Y OPERACIONES TURISMO RECEPTIVO**

- 2 años de experiencia coordinando operaciones y contacto con proveedores
  - Conocimiento en la gestión de itinerarios FITS y MICE (indispensable)
  - Resolución de incidencias y atención al cliente con enfoque en calidad.

#### **EJECUTIVO DE PRODUCTO & COSTOS – RECEPTIVO**

- Experiencia mínima 3 años en Receptivo/MICE. Amplios en destinos de LATAM.
- Lectura e interpretación de contratos y tarifarios de proveedores. Gestión de reclamos, y amplio conocimiento en cotizaciones y armado de itinerario a medida.

#### **¿QUE REQUIEREN AMBOS PERFILES?**

- Egresad@ y/o bachiller en Turismo o carreras afines con **INGLES AVANZADO (INDISPENSABLE)**
  - Capacidad organizativa, proactividad.
- Conocimiento de destinos como Perú, Ecuador, Bolivia, Costa Rica, Panamá (deseable)

#### **¿QUÉ TE OFRECEMOS?**



- Ingreso a planilla: Salario + comisiones por proyecto.
- Excelente ambiente de trabajo, línea de carrera, capacitaciones constantes.
- EPS desde el primer día, planilla, **trabajo híbrido**, descuentos corporativos.

**Si quieres ser parte de nuestro equipo mándanos tu CV a: [hr.latam@liberty-int.com](mailto:hr.latam@liberty-int.com) indicando en el asunto el nombre del puesto. WhatsApp: 934658140**

---

### **EJECUTIVO DE OPERACIONES LIMA**

Operador Internacional con oficinas en diferentes países en Sudamérica, está en la búsqueda de una persona para integrar su equipo en Perú.

#### **Perfil Profesional:**

Egresado en turismo o carreras afines

Dominio del idioma inglés (hablado y escrito) en nivel avanzado

Empleo a nivel intermedio de herramientas de Microsoft Office

Personas responsables, proactivas y con vocación de servicio  
programación y generación de órdenes de servicio a proveedores

Reconfirmación y seguimiento de los servicios programados

Generar reportes operativos y optimizar procesos

Participar en la resolución de incidencias durante la operación de los programas

Ser minucioso y detallista con la información a su cargo

Conocimiento de los destinos nacionales prioritarios de la oferta turística: Cusco, Arequipa, Iquitos, Puno e Ica.

Flexibilidad, trabajo en equipo y capacidad para trabajar bajo presión

Experiencia no menor de 2 años en puestos similares en empresas operadoras receptoras reconocidas.

Ideal tener conocimiento de operaciones de series, grupos especializados y así como grupos de gran envergadura con numerosos servicios en paralelo.

#### **Beneficios:**

Ingreso a planilla con todos los beneficios de ley

Seguro de vida ley desde el inicio de labores

Grato ambiente de trabajo

Un día libre por cumpleaños

Programa de asistencia al empleado

Seguro privado (EPS) para el trabajador posterior al periodo de prueba; el cual es cubierto al 100% por la empresa.

De cumplir con los requisitos detallados, requerimos enviar su hoja de vida, objetivos profesionales y personales conseguidos.

RRHH@abercrombiekent.com.pe como fecha máxima **31 de octubre del 2025** para agendar entrevistas e indicar en el asunto CV – Asistente de Operaciones Lima



Esta publicación estamos comprometidos con el respeto a la diversidad, promoviendo la inclusión de personas con discapacidad, y personas de diferentes culturas. Impulsando la equidad de género, otorgando igualdad de oportunidades a mujeres y hombres en cumplimiento de la normativa vigente.

---

### **PERURESPONSABILE.IT**

Operadora de Viajes, especializada en turismo receptivo, busca personal para el área de reservas y operaciones para las oficinas de Lima y Cusco.

#### **• EJECUTIVO/A DE RESERVAS Y OPERACIONES**

Los candidatos deberán contar con experiencia mínima de 1 año en un puesto similar. Se requiere capacidad organizativa, destreza en el manejo de aplicativos, elaboración de informes y reportes administrativos, disponibilidad para viajar, dominio idioma inglés, gestión de emergencias operativas.

Para ambas posiciones se requiere una excelente predisposición para desarrollar una relación laboral basada en la comunicación y la confianza, liderazgo y capacidad para trabajar bajo presión.

Serán considerados preferenciales los siguientes requisitos:

- Idioma Italiano (nivel intermedio)
- Manejo del aplicativo Tour Plan

**Sírvase enviar CV documentado y actualizado a [personal@peruresponsabile.it](mailto:personal@peruresponsabile.it)**

---

### **ALL PERU T&T Tour Operador**

Requiere:

#### **AGENTE DE OPERACIONES – TURISMO RECEPTIVO**

##### **Requisitos:**

- Estudios técnicos o universitarios en Turismo, Administración de Turismo, o afines.
- Experiencia de 2 a 3 años en el área de Operaciones.
- Experiencia en atención al cliente.
- Conocimiento de los productos, servicios y/o destinos turísticos del Perú.
- Manejo de Office
- Inglés avanzado/ Fluido (Indispensable)

##### **Funciones:**

- Revisar y analizar el itinerario antes del arribo del viaje



- Programación de Operaciones Turísticas.
- Coordinar y reconfirmar los servicios con los proveedores por cada file.
  - Realizar biblia de servicios.
- Tener permanente interacción con proveedores, hoteles y pasajeros.
  - Gestionar los pagos y facturación de los files
- Monitorear y brindar atención personalizada por cada file asignado.
- Gestionar las incidencias y/o contingencias presentadas durante el desarrollo del programa.
  - Manejo de línea de emergencias.

**Enviar CV al correo [kcastaneda@allperu.com.pe](mailto:kcastaneda@allperu.com.pe)**

---

## PUESTO GERENTE DE OPERACIONES

### I. Propósito del Puesto

Dirigir y optimizar las operaciones nacionales de Lima Tours, asegurando experiencias turísticas innovadoras, sostenibles y de excelencia para nuestros clientes, con un enfoque en eficiencia, innovación tecnológica y satisfacción del cliente.

### II. Responsabilidades Principales

#### Transformación Digital y Tecnología

- Implementar y optimizar el uso de Aurora, integrando todos los procesos operativos en una plataforma única.
  - Fomentar la automatización de procesos (RPA, chatbots para atención en ruta, torres de control digitales).
- Impulsar el uso de data analytics e inteligencia artificial para la toma de decisiones operativas (predicción de demanda, control de ocupación, incidencias).
  - Coordinar con TI para fortalecer la ciberseguridad en datos de clientes y proveedores.
- Liderar la innovación en experiencia digital del cliente: apps móviles, notificaciones en tiempo real, check-in/out automatizado, seguimiento de itinerarios.

#### Gestión Operativa Inteligente

- Supervisar itinerarios y servicios con herramientas de monitoreo en tiempo real.
- Garantizar la trazabilidad digital de cada servicio (desde reservas hasta la retroalimentación del cliente).
  - Optimizar costos mediante machine learning en análisis de proveedores y rutas.

#### Sostenibilidad y Cumplimiento Normativo

- Garantizar el cumplimiento de estándares ISO 9001, ISO 14001 y del Sistema Integrado de Gestión (SIG).
  - Promover iniciativas de turismo responsable, minimizando impactos ambientales y sociales.

#### Gestión de Personas y Cultura

- Liderar, motivar y desarrollar al equipo operativo en todas las sedes.



- Promover una cultura de innovación, excelencia y colaboración, alineada con los valores LITO.
  - Implementar planes de capacitación, clima laboral y sucesión de liderazgo.

### **III. Perfil del Candidato**

#### **Formación Académica**

- Profesional en Turismo, Administración, Hotelería, Ingeniería Industrial o afines.
- Deseable MBA, posgrado en Gestión de Operaciones, Innovación o Transformación Digital.

#### **Experiencia**

- Mínimo 5 a 7 años en puestos de dirección de operaciones en empresas B2B, DMCs o afines.
  - Experiencia en manejo de operaciones complejas, cruceros y coordinación multinivel.
  - Experiencia en implementación de sistemas de gestión (ERP, CRM).
  - Experiencia en desarrollo de servicios propios y rentabilización de operaciones.

#### **Competencias Clave**

- Liderazgo y gestión de equipos multiculturales.
- Innovación y pensamiento estratégico.
- Habilidades de negociación y gestión de proveedores.
  - Orientación al cliente y excelencia en el servicio.
- Capacidad de análisis, manejo de indicadores y toma de decisiones.
  - Comunicación efectiva y resolución de conflictos.
  - Inglés avanzado (otros idiomas son un plus).

**Interesados enviar su cv indicando en Asunto Gerente de Operaciones al correo: [mpr@limatours.com.pe](mailto:mpr@limatours.com.pe),  
importante señalar sus pretensiones salariales.**

---

### **ASISTENTE DE OPERACIONES LIMA**

Operador Internacional con oficinas en diferentes países en Sudamérica, está en la búsqueda de una persona para integrar su equipo en Perú.

#### **Perfil Profesional:**

- Egresado en turismo o carreras afines.
- Dominio del idioma inglés (hablado y escrito) en nivel intermedio o avanzado.
  - Empleo a nivel usuario de herramientas de Microsoft Office.
  - Personas responsables, proactivas y con vocación de servicio.
    - Generación de órdenes de servicio a proveedores.
    - Reconfirmación y seguimiento de los servicios programados.
    - Generar reportes operativos y optimizar procesos.



- Ser minucioso y detallista con la información a su cargo.
- Conocimiento de los destinos nacionales prioritarios de la oferta turística: Cusco, Arequipa, Iquitos, Puno e Ica.
  - Flexibilidad, proactividad, trabajo en equipo y capacidad para trabajar bajo presión.
- Experiencia no menor de 2 años en puestos similares en empresas operadoras receptivas reconocidas.

#### **Beneficios:**

- Ingreso a planilla con todos los beneficios de ley
  - Seguro de vida ley desde el inicio de labores
    - Grato ambiente de trabajo
    - Un día libre por cumpleaños
  - Programa de asistencia al empleado
- Seguro privado (EPS) para el trabajador posterior al periodo de prueba; el cual es cubierto al 100% por la empresa.

De cumplir con los requisitos detallados, requerimos enviar su hoja de vida, objetivos profesionales y personales conseguidos.

**RRHH@abercrombiekent.com.pe como fecha máxima 30 de setiembre del 2025 para agendar entrevistas e indicar en el asunto CV – Asistente de Operaciones Lima**

Esta publicación estamos comprometidos con el respeto a la diversidad, promoviendo la inclusión de personas con discapacidad, y personas de diferentes culturas. Impulsando la equidad de género, otorgando igualdad de oportunidades a mujeres y hombres en cumplimiento de la normativa vigente.

#### **SOLICITUD DE JECUTIVA DE CUENTAS**

En **Be Part of the Journey**, estamos en la búsqueda de una **Ejecutiva de Cuentas** apasionada por los viajes y con experiencia en desarrollo de producto turístico, para sumarse a nuestro equipo y contribuir a optimizar y fortalecer nuestra oferta de **viajes y experiencias a medida**.

#### **Principales funciones:**

- Gestionar una cartera de clientes con un enfoque personalizado, actuando como nexo entre ellos y los proveedores.
  - Coordinar todos los aspectos del viaje: vuelos, alojamientos, transporte, actividades y experiencias exclusivas.
- Supervisar la calidad del servicio y asegurar el uso efectivo de beneficios especiales con hoteles y partners globales.
  - Diseñar propuestas atractivas y presentaciones alineadas con la identidad visual de la agencia.
  - Investigar tendencias y detectar nuevos destinos o experiencias para incorporar a la oferta.
  - Colaborar con el equipo de producto en la estructuración de itinerarios innovadores y rentables.
  - Realizar benchmarking, validar márgenes y proponer mejoras frente a la competencia.
- Armar propuestas personalizadas utilizando software de la agencia y mantener actualizadas las plantillas comerciales.
  - Negociar condiciones con DMCs, hoteles y proveedores clave, registrando tarifas y acuerdos vigentes.

#### **Requisitos del perfil:**

- Contar con al menos 3 años de experiencia en roles similares dentro del mundo del turismo, la hospitalidad o agencias de viajes.



- Tener una comunicación clara y efectiva, tanto en español como en inglés, para conectar con clientes y proveedores.
  - Manejar plataformas de gestión de viajes y herramientas CRM con soltura.
- Ser súper organizada/o, atenta/o a los detalles y capaz de llevar adelante varias tareas al mismo tiempo sin perder el foco.
  - Tener una actitud proactiva, orientada a resolver problemas y a brindar un servicio excelente.
  - Estar dispuesta/o a adaptarte con flexibilidad según las necesidades y horarios de los clientes.
  - Apasionarte por el turismo y las experiencias personalizadas que hacen la diferencia.

**Habilidades clave:**

- Capacidad para trabajar eficazmente bajo presión y cumplir con plazos estrictos.
- Creatividad para diseñar itinerarios únicos que superen las expectativas de los clientes.
- Proactividad y orientación a resultados para contribuir al logro de los objetivos de la agencia.

**Ofrecemos:**

- Sueldo acorde a la experiencia.
- Home Office Full time, con reuniones en persona de manera esporádica.
  - Ambiente laboral dinámico y colaborativo.
- Desarrollo profesional en una empresa líder en el sector del turismo de lujo.

Si cuentas con experiencia en atención al cliente y compartes nuestra pasión por diseñar viajes a medida y experiencias únicas, nos encantaría conocerte! Por favor, envíanos tu CV actualizado a [bjp@bjourney.com](mailto:bjp@bjourney.com) indicando en el asunto: **Ejecutiva de Cuentas – Be Part of the Journey.**

---

---

T News